

EMPRENDIMIENTO EN SALUD

EMPRENDIMIENTO EN SALUD

Por mucho tiempo durante mis años de estudiante creí que para emprender era estrictamente necesario meter mi proyecto a una incubadora de empresas, o bien heredar un negocio o tendría que comprar una franquicia que tuviera un modelo de negocios bien probado. Pasó el tiempo y de la manera más orgánica arranqué mi consultorio, cumplí un año y ahí me di cuenta que mi propio negocio ya estaba andando, a los pocos años estaba asociada con colegas y teníamos nuestra empresa de salud corporativa, poco tiempo después decidimos que queríamos darle un giro hacia consultoría y en todo este tiempo no hubo incubadora de empresas, herencias, ni franquicias.

En el blog de Harvard Business School Online's Business Insights de Kelsey Miller del 2020 enumera 10 características y habilidades de los emprendedores más exitosos estas son; curiosidad, experimentación estructurada, adaptabilidad, decisión, integración de equipos, tolerancia al riesgo, adaptabilidad al fracaso, persistencia, innovación y concentración en el largo plazo. Estoy segura que muchos de nosotros tenemos más de una de estas habilidades y otras que probablemente no son nuestro fuerte, la buena noticia es que cada una de éstas son potencialmente desarrollables y que sin importar cuál sea nuestro proyecto, idea o negocio para emprender, lo más importante siempre será el emprendedor, más que el emprendimiento.

El emprendimiento por otro lado debe responder a las necesidades donde se pretende lanzar. En nuestro país las áreas de oportunidad en el sector salud son muchas, de acuerdo a una nota para Forbes del Director de la Zona de Emprendimiento Innovador del Tecnológico de Monterrey en colaboración con EGADE Business School José Enrique Alba Escamilla del 2020 menciona que los hospitales y espacios o centros de especialidad siguen siendo un espacio para innovar, áreas relacionadas a logística y suministros, emprendimientos relacionados a la prevención, atención en telemedicina, inteligencia artificial, dispositivos médicos automatizados, robots, datos, digitalización y confidencialidad, laboratorios y genética.

Definitivamente ahora sé que hubo muchas cosas que me fallaron cuando comencé a emprender y que la incubadora de empresas me hubiera salvado de varios fracasos en el camino, sin embargo, el mensaje que quiero dar es que, si tienes una idea que responda a una necesidad y varias de las características del emprendedor exitoso, se puede volver realidad de manera sencilla. Los juicios y las ideas que tenemos alrededor de cómo se ve un emprendimiento exitoso no siempre son reales. Rodéate de gente con la misma pasión que tú y trabaja duro por alcanzar las metas planteadas

Mtra. Rebeca Leyva Rico

Tecnológico de Monterrey, Escuela de Medicina y
Ciencias de la Salud



REFERENCIAS

1. Alba, JA (2020, May 27). 10 áreas de oportunidad para los emprendedores en el sector de salud en México. Retrieved November 03, 2022, from <https://www.forbes.com.mx/10-areas-de-oportunidad-para-los-emprendedores-en-el-sector-de-salud-en-mexico/>
2. Miller, K. (2020, July 07). 10 CHARACTERISTICS OF SUCCESSFUL ENTREPRENEURS. Retrieved November 03, 2022, from <https://online.hbs.edu/blog/post/characteristics-of-successful-entrepreneurs>